



Angebote im Bereich
Spezielles

Field-Coaching & Coaching

Wirken auf höhere
Hierarchiestufen

Präsentationstraining

Stress & Zeitmanagement

Emotionale Intelligenz

Telefontraining

Reklamationstraining

Präsentationstraining

Überzeugend präsentieren - Ziele erreichen

Wir präsentieren uns und unser Unternehmen unentwegt - ob vor Gruppen oder Einzelpersonen. Wie Untersuchungen belegen, überwiegt die Form der Präsentation den Inhalt um das Mehrfache. Dieses Training hat zum Ziel, in einer positiven und konstruktiven Gruppenumgebung das eigene Verhalten zu hinterfragen und zu verbessern.

Sie erhöhen dabei die Sicherheit im Präsentieren und Umgang mit Einwänden und erkunden anhand praktischer Leitfäden, wie Sie diese richtig behandeln. Das Training vermittelt Impulse, wie Sie Ideen und Produkte wirkungsvoll und souverän präsentieren und die Aufmerksamkeit der Zuhörer gleich von Beginn an gewinnen, um Ihre Ziele zu erreichen bzw. Ihre Botschaft wirkungsvoll auf den Punkt bringen. Wer überzeugend präsentieren kann, gewinnt!

Nutzen

- › Erlangen von Sicherheit beim Präsentieren vor Publikum
- › Hilfsmittel wie PowerPoint, Beamer etc. zielgerichtet, effizient einsetzen
- › Ihre Botschaft motiviert die Zuhörer zum Mitdenken und Handeln
- › Souveräner Auftritt auch bei Einwänden aus dem Publikum
- › Durch klar strukturierte Präsentation die Botschaften bei Zuhörern verankern
- › Positive und überzeugende Ausstrahlung gewinnen und die Zuhörer motivieren
- › Komplexe Informationen klar und einfach präsentieren
- › Wirkung der Präsentation durch Mimik, Gestik und Stimme verstärken

Haupt-Prozessmodule

- . Vorbereitungstechniken und Erstellen einer strukturierten Präsentation
- . 12 Verhaltens-Punkte für eine erfolgreiche Präsentation
- . Aufmerksamkeit der Zuhörer gewinnen und Interesse wecken
- . Präsentations- und Redetechnik
- . Überzeugend argumentieren und gekonnt Botschaft vermitteln
- . Gestik und Mimik, non-verbale Kommunikation
- . Umgang mit Einwänden und Störungen während und nach Präsentationen
- . Tipps und Tricks beim Einsatz des Beamers, PowerPoint etc.
- . Souveräne Anwendung unterschiedlicher Hilfsmittel
- . Medieneinsatz und Visualisierung
- . Zielgruppe gekonnt ansprechen
- . Auf Kleinigkeiten achten, denn wir wirken immer
- . Leidenschaft als Voraussetzung für eine fesselnde Präsentation
- . Umgang mit technischen Pannen und Nervosität
- . Gekonnter Abschluss einer Präsentation

Methoden

- . Theoretisches Wissen direkt anhand einer Beispielpräsentation umsetzen
- . Erarbeiten und verwenden verschiedener Checklisten
- . Video-Analyse für Fortschrittskontrolle und Motivation (auf Wunsch)

CONSENSIS GmbH
Bederstrasse 78
8002 Zürich
t: +41 (0)43 536 41 06
m: +41 (0)79 441 88 87

info@consensus.ch
www.consensus.ch