



Angebote im Bereich
Verkauf

Verkaufstraining
Telefonverkaufstraining
Verhandlungsführung
Service Excellence
Messe-Training
Selbstmarketing
Umgang mit schwierigen
Kunden

Selbstmarketing

Mehr Erfolg in Wirtschaft und Beruf

Wir leben in einer Welt, die jene Menschen bevorzugt, die sich am besten verkaufen. Selbst wer noch so gute Arbeit leistet, ist auf die Aufmerksamkeit von Kunden und Interessenten angewiesen. Dazu müssen wir unsere Stärken und Fähigkeiten bündeln und die Vorteile unseres Angebots deutlich sichtbar machen. Gutes Selbstmarketing und ein überzeugender Auftritt sind der Schlüssel zum Erfolg.

Nutzen:

Das Seminar rückt Sie als Person und die Einzigartigkeit Ihres Angebots ins Rampenlicht. Es macht deutlich, wo Ihre Stärken liegen, wie Sie sich Aufmerksamkeit und Marktvorteile verschaffen und welche Instrumente Sie vorteilhaft einsetzen, um sich und Ihr Angebot richtig zu verkaufen. Das Seminar gibt Impulse und öffnet Ihnen die Türen zum beruflichen und wirtschaftlichen Erfolg.

Haupt-Prozessmodule:

Erkennen der Entwicklungsmöglichkeiten und Festlegen der Ziele

- . Was wir von erfolgreichen Menschen lernen können
- . Worauf es beim Selbstmarketing ankommt
- . Die eigenen Stärken und Fähigkeiten erkennen
- . Das eigene Angebot im Gespräch richtig positionieren
- . Persönliche Entwicklungsziele festlegen

Aufmerksamkeit verschaffen und wirkungsvoll kommunizieren

- . Gezielt den eigenen Wirkungskreis verbreitern
- . Professionelles Auftreten, Präsentieren und Demonstrieren
- . Die Kunst, Menschen für Ihr Angebot zu begeistern
- . Kundenbeziehungen aufbauen
- . Das eigene Angebot überzeugend verkaufen
- . Umgang mit schwierigen Fragen und Situationen
- . Sich im Gedächtnis der Kunden verankern

Am Schluss des Seminars wissen Sie, worauf es beim Selbstmarketing ankommt und wie Sie sich richtig positionieren und verkaufen.

CONSENSIS GmbH
Bederstrasse 78
8002 Zürich
t: +41 (0)43 536 41 06
m: +41 (0)79 441 88 87

info@consensus.ch
www.consensus.ch